

La réseau Géotem :

Le réseau Géotem est un regroupement de professionnels du bâtiment à travers un partenariat, qui a pour but de mettre en commun différents services et actions, afin de diminuer les coûts de fonctionnement et d'augmenter les performances de leur entreprise.

Ce partenariat est sans aucune contrainte, et chaque partenaire profite des services, selon ses besoins.

Les avantages pour le partenaire du réseau sont :

- diminuer ses frais fixes,
- améliorer ses marges,
- simplifier sa gestion,
- optimiser ses performances,
- enrichir son expérience,
- augmenter sa notoriété locale,
- créer une marque nationale,

Les outils mis à disposition sont :

- le logiciel Pro-Géotem nouvelle génération,
- un site internet commun avec retransmission automatique des demandes,
- des actions de communication communes,
- un regroupement commercial et proposer des offres globales aux clients,
- un regroupement d'achat,
- un secrétariat à distance,
- une permanence téléphonique,
- ...et la volonté de chaque acteur...

Le gestionnaire de secteur :

Le gestionnaire de secteur est un artisan du bâtiment ou un commercial qui a l'ambition et des capacités de manager un réseau de professionnels sur son secteur.

IL va développer et animer le réseau de professionnels de différents corps de métier du bâtiment pour créer une dynamique avec les outils mis à disposition ci-dessus..

Il mettra en place une synergie commerciale, afin d'en réduire les frais, d'augmenter l'impact et de regrouper les demandes de travaux pour réaliser des offres globales aux clients.

Le gestionnaire de secteur pourra négocier avec des fournisseurs locaux pour la mise en place de produits pour le réseau local ou national, en accord avec Géotem.

Les avantages du gestionnaire de secteur :

Le gestionnaire de secteur à les mêmes avantages qu'un partenaire avec :

- la maîtrise du réseau du secteur,
- une commission sur les produits du réseau Géotem,
- une commission sur les affaires d'offres globales.